

特集

運転資金の把握と取引先への融資提案

短期継続融資も活用した資金繰り改善サポート

運転資金への理解を深め適切な融資提案につなげよう	8
経常運転資金の基本と主な運転資金の種類を押さえよう	10
①経常運転資金の仕組みと改善支援・融資対応のポイント	
②こんな運転資金も押さえてニーズに適した提案を行おう	
取引先の必要運転資金はこのような声かけで把握しよう	16
こんな定量・定性情報に着目して運転資金の変化を確認しよう	20
マンガ 運転資金の変化に応じた融資提案はこのように行う	24
資金用途に合わせた融資の重要性と短期融資での対応法	28
岐阜県信用保証協会の取組みにみる「短期継続保証」の特徴と効果	34

新春インタビュー

商工中金・関根正裕社長に聞く 「新しい商工中金の姿と地域金融機関との連携」	54
--	----

取材企画

営業店トップマネジメント 広島信用金庫向洋支店 久留島英樹支店長	40
-------------------------------------	----

連載

キンダイ営業推進シリーズ

営業店で取り組む 事業性評価のキホン 経営者の関心と興味は?	44
投資信託セールス よろず相談室 アクティブファンドの魅力を どう伝えればよい?	46
生涯取引につなげる! 住宅ローン営業のススメ 職域営業の活用	48
法人融資 推進に欠かせない心得 取引先から金利の 引下げを要請されたら どう対応すればよいですか?	50
成績の底上げを図る 営業店マネジメント講座 ミーティング時に参加者に どう当事者意識を持たせるか	52

マンガ

正射必中! ソリューション提案奮闘記 強みの異なる同業種の マッチングによる本業支援	84
---	----



市場を読み解く! 数字のキーワード 11年——米国の景気拡大期間	3
金融界最新インフォ(業界動向編) 政府の農家・中小企業支援に合わせ 地域金融機関も電子商取引を推進へ	4
ファイナンシャルボイス 女性就業者比率が高い銀行こそ 男性側へ応分の子育て負担を 明確に求めていくべきだ	38
トラブルを未然に防止! お客様への資産管理アドバイス(信託編) 成年後見の当事者同士での 信託契約について悩むお客様	62
決算書ではわからない 資金繰り分析のメリット 資金繰り予想の活用事例	65
資産形成の強い味方! 「積立」の魅力はこうして伝える 積立投資のアフターフォロー	68
すぐに効く! 事業所新規開拓 「困った」への処方箋 決算書を踏まえた融資提案まで	70
営業成果が変わる! ワンランク上の「企業情報」活用術 商業登記の見方④	72
マンガで理解! お客様との雑談の進め方 雑談から営業へ展開する方法	74
本業支援につながる! 会社の見どころ、聞きどころ 解体工事業	76
取引先にも大きく影響! 民法改正のインパクト 債務不履行による契約解除	78
これだけ理解しよう! 日経新聞マーケット記事の読み方 今年の国内市場を見通す際に 欠かせない視点は?	82