



Contents

■特集

地元建設業者への 融資提案メソッド

業種特性を踏まえた取引推進のポイント



6 **ピラミッド構造でのポジションを把握して
的確な融資提案を行おう**

8 **徹底分析！
建設業界の構造と資金ニーズ発生の仕組み**

12 **訪問前に知っておきたい
主要建設資材の基礎知識と価格動向**

16 **押さえておきたい
建設業者の決算書の特徴と読み方**

20 **川上企業に対して
川下企業の紹介はこのように依頼しよう**

22 **こんな声かけで実態を把握して
融資提案につなげよう**

- ①建設資材の高騰には対策をとられていますか？
- ②職人さんなどの賃上げに取り組まれていますか？
- ③下請業者の選定はどのように実施されているのですか？
- ④どのような工事種別の受注が多いですか？ 他

28 **ケースで学ぶ
こんな課題解決提案で融資を獲得しよう**

- ①入出金のズレが大きく資金繰りが忙しい建設業A社
- ②受注は安定しているが人手不足に悩む土木工事業B社



■取材企画

32 **エース渉外の活動日誌**

金沢信用金庫松任南支店
宮本 侑花さん



■トップ インタビュー

60 **枚方信用金庫・
吉野敬昌理事長**

地域課題解決型の
貢献活動と理念



連載

■巻頭コラム

3 **ここに注目！
マーケット・トレンド**

■営業推進&金融業務

36 **半導体産業が
やさしくわかる講座**

38 **金融機関の担当者必見！
DX案件への関わり方と
導入サポート**

40 **事業再生のプロが解説
事業性評価のスキルアップ**

42 **製造業支援のための知ったく
工場見学の注意ポイント**

44 **苦手意識を克服する！
不動産の見方と
担保評価のキホン**

46 **若手の離職を防止
エンゲージメントの実践法**

48 **OJT担当者に贈る
いまどきの若手担当者の指導法**

50 **業態別
飲食店支援のバイブル**

52 **現場担当者へのワンポイントアドバイス
預かり資産営業の
お悩み解決Q&A**

54 **事業承継劇場
～事例で学ぶ事業承継の円滑な進め方**

57 **財務分析からはじめる
取引先の実態把握&経営支援**

■レポート&提言

74 **ニュースの深層**

76 **Bizの好事例に学ぶ！
事業者の強みを見出すノウハウ**

78 **ファイナンシャル・ボイス**

80 **オピニオン**

■連載マンガ

64 **こんな一言がきっかけに！
法人渉外の面談スキル向上計画**

