

特集

ゼロゼロ融資後の
保証協会付融資資金繰り表を軸とする融資後を見据えた
保証申請ノウハウ

企業の存続可能性を見極めるスキルを身に付けよう	6
保証協会付融資の特徴と基本手順を押さえよう	8
返済可能性の見極めに役立つ！ 資金繰り表の作り方と着眼点	14
協会への本申込前に… 注意事項を確認・対応し申込みの精度を高めよう	22
これからに備える！ マル保融資先の借換え相談にはこのように対応しよう	28
【特集関連レポート】 事業者支援に注力！北陸3県信用保証協会の取り組み	32

取材企画

営業店トップマネジメント 帯広信用金庫中央支店 安田悟明支店長	36
------------------------------------	----

特別レポート

京都銀行の取組みに見る 「重要情報シート」の活用法	62
------------------------------	----

特別企画

手形・小切手の電子交換所と 決済電子化の推進法	65
----------------------------	----

短期集中連載

基礎からわかる！為替リスクの対策提案 最終回・輸出型企業や輸入型企業への為替ヘッジ提案	68
--	----

連載

巻頭コラム

市場を読み解く！数字のキーワード 0.75% 米国が9月に決定した利上げ幅	3
---	---

営業活動ベーシック編

段取りで説得力を高める！ 通る融資稟議の作り方 新規取引先の 稟議書所見欄の書き方	40
保険提案時に行う 公的保険制度の案内マニュアル 保険提案の前提としての 公的年金制度の説明②	42
トラブル事例から学ぶ！ 取引先に喜ばれる法人営業 時間感覚を見誤り 思い込みで動いた担当者	44
実効性を高める！ 営業店でのマネロン対策のススメ 本人確認のアップデート	46

ソリューション提案編

お客様に好印象を与える！ 個人営業ツール活用レッスン 4つの窓シートで 運用ニーズを喚起しよう	48
若手担当者にも難しくない！ 事業性評価ワンポイント講座 企業の収益改善につながる SWOT分析・PEST分析	50
実例で押さえよう ココがポイント！ 融資が通った事業計画書 資本性劣後ローン②	52

ウィズコロナ時代の
サービス業支援入門

感染対策とクレーム対応に 苦戦する飲食店	56
-------------------------	----

将来のトラブルを防ぐ！
相続提案の心得

遺産分割がまとまらない場合の デメリット	59
-------------------------	----

業界トレンド編

ニュースの深層

①24年ぶりドル売り市場介入も 円安トレンドの反転には至らず	86
②中小企業や脱炭素化を支援する 国の予算を踏まえ対応を	87
③信用金庫の創業支援事例を共有 「シン・ちいクラ・カイギ」開催	89

全国のBiz発信！

取引先の売上アップ好事例 ドッコイセ！biz 事業者の取組みを否定せずに 対等な関係で支援	90
--	----

ファイナンシャル・ボイス

日頃から顧客を知る努力が 継続的顧客管理では重要	94
-----------------------------	----

オピニオン

事業者の人員や財務の状況に応じて 人材育成をサポートしよう	96
----------------------------------	----

連載マンガ

未来へ伴走！ 取引深耕につながる後継者支援の歩み 家族会議で経営者一家をつなぐ	72
---	----

