

特集

銀行員は知っておきたい！
金利の仕組み 基礎のキソ個人・法人の各分野における基礎知識と
お客様への説明・交渉ポイント

金利の反転とともに知識と交渉力が求められる	10
Q&Aでわかる！ 住宅ローン金利の基本と説明方法	12
①住宅ローン金利はどのタイプがお得なの？	
②金利はどう変化するの？今後は変動金利も上昇する可能性があるの？	
③元金等と元金均等の返済方法によって返済額は変わるの？	
④ネット銀行は低金利というけど本当？お客様にはどう説明すればいいの？	
Q&A 法人融資金利の基礎と説明方法	18
①法人融資の金利はどう決まるの？当行所定金利って？	
②長期・短期プライムレートは貸出金利にどう関わるの？	
③日銀の政策で法人融資の金利が上がるってホント？	
④金利指標が変わると聞いたけど融資実務への影響はある？	
慎重かつ丁寧に！金利引上げに関わる説明・交渉の進め方	23
【特集関連インタビュー】 小倉義明・早稲田大学教授に聞く 金融機関の法人貸出金利	28
緊急企画 植田新総裁で金融政策はどう変わるか	3
トップインタビュー 山形銀行・長谷川吉茂頭取 歴史を礎にさらなる挑戦で山形を強くする	50
取材企画 営業店改善マネジメント 埼玉りそな銀行越生毛呂山支店 二羽正一郎支店長	30
特別レポート 横浜信用金庫のインボイス対応支援	54



連載

銀行員のベーシックスキル NEW 場面別挨拶の作法		地域・組織を超えて共有したい 事業者支援の知見・ノウハウ	
支店着任時の挨拶	32	事業者支援の初動を促す 『業種別支援の着眼点』が始動	76
B/S・P/Lの理解を提案に活かす！ NEW 財務で切り込む営業アプローチ		ファイナンシャル・ボイス 企業に寄り添い 事業の成長と発展を 喜び合える関係を目指そう	78
売掛金～提案の「宝の山」 経営課題がわかり 多面的な検討が可能に	34	オピニオン 変化の時代だからこそ 地域の魅力を生かす役割が 地方銀行に求められている	80
営業活動で使える！銀行員が押さえておくべき 経済指標の基礎のキソ NEW		連載マンガ 前向きな渉外活動ができる！ NEW 法人融資渉外のイロハ	
経済指標はなぜ重要なのか？	36	経営課題は取引先の 将来像から発掘しよう	58
取引先を理解する！ NEW 法人担当者が知っておくべき業界用語&常識			
製造業①～工具と治具	38		
マネロン対策で欠かせない！ NEW 営業店で取り組む継続的顧客管理			
継続的顧客管理の必要性	42		
元銀行員が考える NEW 事業者支援のリアル			
事業を理解し経営者と ビジョンの話をしてほしい	44		
実例で押さえよう ココがポイント！ 融資が通った事業計画書			
ポジショニングと集客見通しは 突っ込んだヒアリングを	46		
ニュースの深層			
①仕組債の販売に関する ガイドラインが改定へ	70		
②金融機関が知っておくべき 2023年法改正	72		

