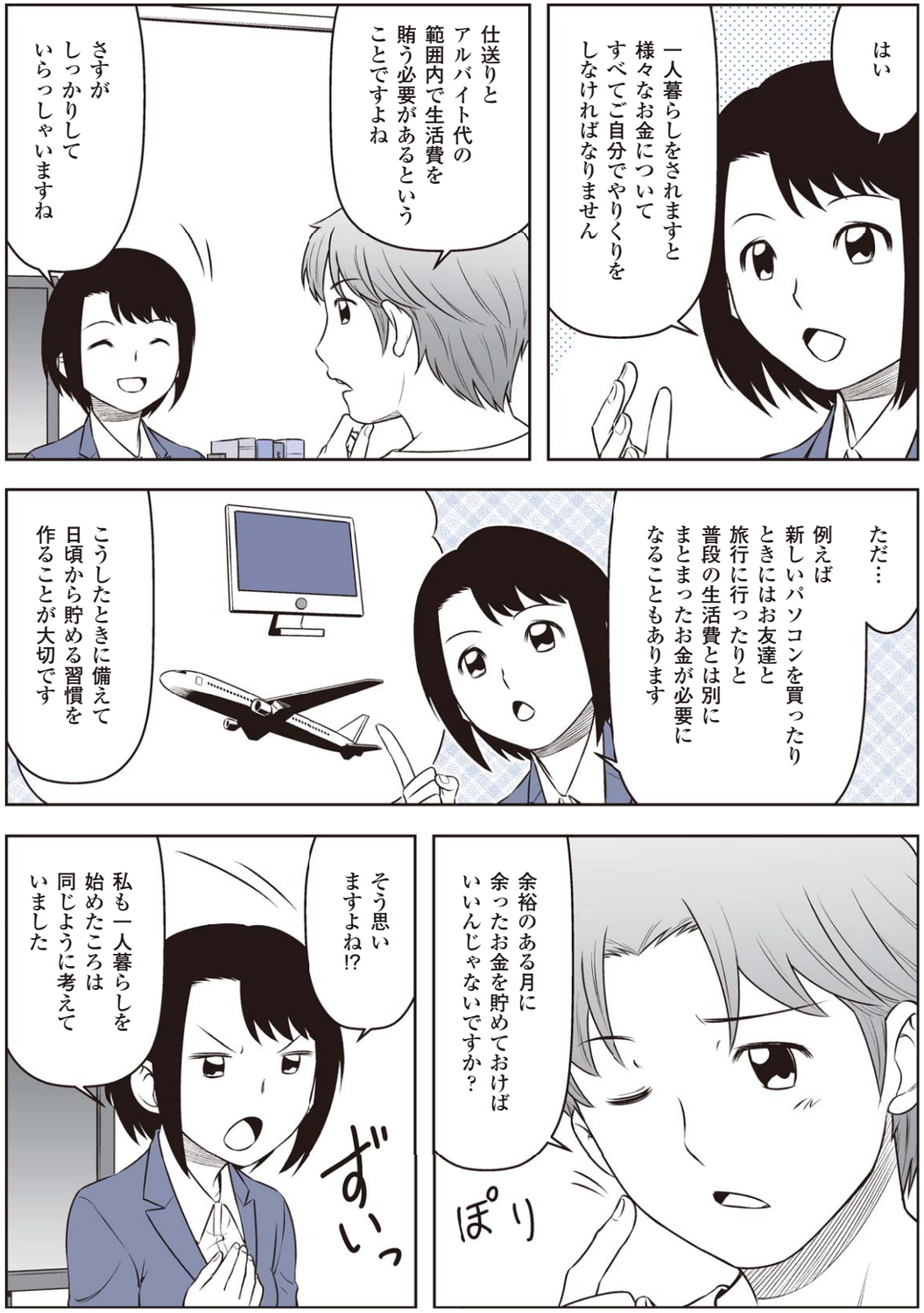
マンガ こんなトークを展開して

若いお客様の身近な相談相手になろう

10代・20代のお客様と面談できた場合に効果的なトークの進め方をマンガで紹介する。

1 10代の学生には急な出費に備えて貯める習慣作りを勧めてみよう

画／小野ひろき