

## 特集

決算書を  
受け取ったときの  
声かけ&ヒアリング財務分析前に実践できる  
取引先の実態把握ノウハウ

その場で的確なコメントを投げかけ経営者からの信頼を獲得しよう	9
企業の動きが推測できる B/S・P/Lの見方・捉え方	10
〈一覧表で整理する!〉決算書の変化から考えられるシナリオと声かけのポイント	16
決算書の変化に着目してこんな声かけ・ヒアリングを行おう	20
〈マンガ〉決算書からニーズ・課題を読み取りアプローチにつなげよう	28
財務分析システムを効果的に活用するポイントも押さえよう	34

## 特別レポート

NTTデータが設立した BeSTA FinTech Labの可能性	60
--------------------------------------	----

## 取材企画

優績店の立役者! 渉外リーダーここにあり 佐賀銀行箱崎支店 浪口慎也支店長代理	40
--	----

## 金融界トピックス

船井総研主催の「しんきん経営研究会」で モデル企業を巡る視察ツアーを実施	80
---	----

## 連載

## キンダイ営業推進シリーズ

次の一手がわかる! 法人融資の効果的なススメ方 企業を訪問する前には 最低限何を調べておけばいいの? .....	44
お客様・業者の信頼をつかむ! 住宅ローンプラスワン対応 派遣社員のお客様から相談を受けたら どんな確認・アドバイスが必要? .....	46
顧客本位を実現する 投資信託の提案・アドバイス いま老後資金の運用相談で 求められる対応 .....	48
業績アップに欠かせない チームの団結力向上講座(融資増強編) エース頼りの チームを回す方法 .....	50

## 毎号連載

市場を読み解く! 数字のキーワード 2.6% 通貨危機が生じたトルコの成長率 .....	3
金融界最新インフォ(業界動向編) 「老後資金2000万円問題」で金融界に 訪れた資産形成商品の商機 .....	4
ファイナンシャルボイス 顧客本位時代のアドバイザーとして 他社取引や非金融資産も勘案した ポートフォリオ提案を目指すべきだ .....	38
業種別に見る 商流の動向把握! 水産加工業(後編) .....	52
業務カイゼンにつながる! 営業店の「生産性向上」ゼミナール 新規開拓活動の効率化 .....	82
これだけ理解しよう! 日経新聞マーケット記事の読み方 日米金利差が縮小しても 円高が進まないのはなぜ? .....	84

## 1日号連載

中小企業の社長に伝えたい! これだけやるべき企業運営(経営管理編) 経営者が会社と家庭のお金を 混同している先 .....	54
取引深耕につながる 高齢者あるあるへの対応法 保有資産の管理に 関心がないようだ .....	57
営業成果が変わる! ワンランク上の「企業情報」活用術 企業情報データベースの活用法① .....	65
金融機関の未来が変わる! 資産形成層との取引推進ノウハウ 住宅ローンの相談対応から 資産形成の話題にどう展開するか .....	68
経験者が語る「事業承継」ここをサポート! 経営者が後継者を頼りないと 考えている場合の対応とは .....	70
部下・後輩の成長に差がつく できるマネージャーの心得 有休の取得を促進する心得 .....	74
改正相続法なるほどセミナー 預貯金の仮払い制度の創設 .....	76
印象がガラッと変わる! 電話対応のお作法 購買意欲をかきたてる ポイントを探ろう .....	78

## マンガ

正射必中! ソリューション提案奮闘記 「出張展示会」による 新事業推進支援 .....	86
--	----

