



Contents

■特集

いまこそ活用！ 外部支援機関・専門家との 連携マニュアル

五大経営課題でみるサポートの進め方



7 取引先の経営課題に沿った 外部支援機関を紹介しよう

10 【図解】 取引先の課題解決に役立つ 主な外部支援機関・専門家



14 五大経営課題別 外部支援機関・専門家との 連携の進め方

- ①新事業を計画している取引先
- ②売上拡大・販路開拓をしたい取引先
- ③抜本的な経営改善をしたい取引先
- ④事業承継・M&Aを検討している取引先
- ⑤事業縮小・廃業を検討し始めた取引先



24 【マンガ】 外部支援機関の活用は このように提案しよう

取材企画 30 敏腕支店長の 営業店マネジメント

京都北都信用金庫峰山中央支店
蒲田克行支店長



特別企画 58 簡易版BCPを用いた 取引先支援メソッド



連載

■巻頭コラム

- 3 ここに注目！
マーケット・トレンド

■営業推進&金融業務

- 34 これからの業務を変える
金融ITの基礎知識
- 36 職場に「成果」と「成長」をもたらす！
ミドルマネジャーの行動学
- 38 最新の動向で学ぶ
金融犯罪の手口と防止対策
- 40 適正融資を実現！
運転資金の
融資提案力を磨く
- 42 伴走支援がカギ！
取引先の経営改善支援ガイド
- 44 こんなお客様にはどう対応！？
新NISA活用提案術
- 46 融資提案のための
実態把握メソッド
- 48 このフレーズから会話を広げる！
資金ニーズにつなげる
経営者との対話ノウハウ

- 50 金利以外で勝負
住宅ローン提案のススメ

- 52 親族内承継・親族外承継
成功への導き

- 54 将来の優良先を見いだす
創業支援の進め方

■レポート&提言

- 74 ニュースの深層

- 76 全国の金融機関から発信！
「業種別支援の着眼点」を
活用した取組事例集

- 78 ファイナンシャル・ボイス

- 80 オピニオン

■連載マンガ

- 64 No.1 マネーアドバイザーへの道

