## 近代セールス

特集

## すぐ質問できる! 決算書の見方&課題発掘術

## 受取時に着目すべきポイントと基本分析

勘定科目の増減を切り口に取引先の実態を把握しよう	6
こんなことしていませんか!? 決算書受取時によく見られるNG対応	8
貸借対照表で注目すべき勘定科目の読み方&聞き方	10
損益計算書で注目すべき勘定科目の読み方&聞き方	20
一緒に読めば理解が深まる! B/SとP/Lの関係を押さえて課題を読み取ろう	30
取材企画 <b>煌めく!リテール営業の一等星</b> 足利銀行栃木ブロック個人営業部・平出友里	恵さん36
特別企画  ①業務効率化に欠かせない!  金融機関が取り組むべきペーパレス対応 ② ませんが低信、ませた意味では、	<b>.</b> 60
②商品名が価値・売上を高める! 取引先に実践したいネーミング支援	64
インタビュー企画	
ピックアップ! 地域金融のキーパーソン 板橋区立企業活性化センター・中嶋修センタ	_
	<b></b> E80

連載

巻頭コラム	
<ul><li>■ 市場を読み解く!数字のキーワード</li><li>33兆円</li></ul>	▮ 地域 事業
中国恒大集団が抱える債務3	但馬 事業:
営業活動ベーシック編	事業
資金繰り表の作成支援や未来予測につなげる! 資金繰りの基本&分析ノウハウ	結び↑ <b>■</b> ニュ
日次資金繰り表の作り方と活用法 40	①改〕
<b>■ 提案の流れがわかる!</b>	事
属性別・預かり資産営業の進め方	②み つ
60歳を超えて	業
一人暮らしのお客様 ···················· 42	ちょ ダメ
住宅ローンアドバイスに必須の知識!     「公的住宅支援策」活用のススメ	窓口
火災保険・地震保険の	内部
内容と保険料割引制度	▮ファ
杜内外で活躍できる人材を育てる! ○JTお悩み相談室	企業( それ <sup>)</sup>
お客様の利益と会社の利益の	▮ オヒ
どちらを重視してもらうとよい? 46	急務
	外部
ソリューション提案編	再生
中小企業の経営問題を解決 取引先の生産性向上サポート	
設備の管理ができていない会社 48	ット
企業情報を有効活用! 業況悪化シグナルのつかみ方	┃⊐□ アク:
[5S]に着目した業況の見極め方 ······ 51	高める
■ 頼れるリテール担当者になる! お金の不安解消アドバイス	
早期退職による	
将来の生活への不安	
■ MBAの知識を活用した	

## 業界トレンド編

地域・組織を超えて共有したい
■事業者支援の知見・ノウハウ
但馬信用金庫
事業支援部の取組み――
事業支援と地方創生を 結び付けて対応84
■ニュースの深層
①改正銀行法で業務・出資規制緩和
事業参入・企業買収は進むのか 88
②みずほ銀行が異例の当局管理に 業界に問われるシステム開発力 90
<ul><li>■ ちょっと言わせて!</li><li>■ ダメ職場 ブラック職場の声</li></ul>
窓口が混雑しても昼休憩に行く役席…92
内部通報を陰口のネタにするな 93
<b>■</b> ファイナンシャル・ボイス
企業の知的資産を聞き出し
それを活かす提案に取り組もう 94
■ オピニオン
急務の事業再生支援で
外部専門家との関係強化や
再生ファンドの活用を 96
連載マンガ
▮ットムにお任せ
□コロナ下の企業支援努力日記
アクションプランの実効性を
高める方法



表紙デザイン/百瀬智恵(DeHAMA)

本業支援の基礎講義

高価格商品のプロモーション戦略 …… 56

デザイン協力/株式会社アド・ティーエフ、井上亮、百瀬智恵(DeHAMA)、松田陽、与儀勝美 イラスト・マンガ/五十嵐晃、うのとおる、円茂竹縄、小野広喜、木野本由美、サノマリナ、階戸シナ、 波木博信、三輪亮介、山田うさこ、山中こうじ、吉田一裕、吉野詩織