

をお支払いいたします（2020年）



▶稻木俊成・リタイアメントプロダクト開発マネジメントチーム長・ディレクター

どうなる？ どうする？
いま改めて考える
外貨建て保険への取組み

保障重視コースと保障＆運用コースという2つのコースがあるのですが、保障重視コースの場合、例えば、60歳の女性のお客様であれば、10万米ドルの一時払保険料を払い込んでいた場合、その時点から、万一日には約16万米ドルの死亡・高度障害保険金

を支払います（2020年）

稻木 まず「ビーウィズユーブラス」ですが、一番の特長は、ご契約当初から外貨ベースでは一時払保険料を超える死亡保障が得られる点です。

保障重視コースと保障＆運用コースという2つのコースがあるのですが、保障重視コースの場合、例えば、60歳の女性のお客様であれば、10万米ドルの一時払保険料を払い込んでいた場合、その時点から、万一日には約16万米ドルの死亡・高度障害保険金

を支払います（2020年）

いる商品は何ですか。

稻木 金融機関チャネルで直近で販売が伸びているのは、「ビーウィズユーブラス」ですね。終身

保険で、相続対策ニーズに対応し

た商品です。あともう一つ、販

売が伸びてきているのが、今年2月に発売した「ウェルスデザイン」。

——それぞれ、具体的にはどんな

特長のある商品でしょうか。

稻木 まず「ビーウィズユーブラス」ですが、一番の特長は、ご

契約当初から外貨ベースでは一時

払保険料を超える死亡保障が得ら

れる点です。

保障重視コースと保障＆運用コ

ースという2つのコースがあるの

ですが、保障重視コースの場合、

例えば、60歳の女性のお客様であ

れば、10万米ドルの一時払保険料

を払い込んでいた場合、そ

の時点から、万一日には約16

万米ドルの死亡・高度障害保険金

を支払います（2020年）

どうなる？ どうする？
いま改めて考える
外貨建て保険への取組み

をお支払いいたします（2020年）

保険会社に聞く

外貨建て保険の商品戦略

逆風の中での新たな方向性と金融機関へのサポートの実際

逆風とも言える市場環境の中で、いま各保険会社では、どのような商品戦略を進めているのか。また、販売を担う金融機関に対して、どのようなサポートを行っているのか。保険会社3社にお話を伺った。（聞き手・構成=本誌・飛田浩康）

相続や介護のニーズにこたえる 保障性の商品を新たな柱に

1 メットライフ生命

金融機関へのサポートも相続、介護分野を強化

運 用性の商品から保障性の商品へ、販売の中心をシフトさせていているというメットライフ生命。その具体的な商品展開や、それに合わせた販売金融機関へのサポートについて話をうかがった。

お話をいただいたのは、リタイアメントプロダクト開発マネジメントチーム長の稻木俊成・ディレクターと、金融法人本部 営業企画グループ 営業推進チームの荒木社一マネージャーである。

——外貨建て保険のラインナップ

年10月取材時の基準利率2・43%を適用した場合の概算値）。加入してすぐに一時払保険料よりも大きな保障が確保できるといふことで、まとまつたお金をふやしてのこしていくことを目的に、相続対策としても加入される方が多い商品です。

もう一つの保障＆運用コースといふのは、払い込んでいたいた一時払保険料を定額部分と変額部分に分け、定額部分で一時払保険料相当額の死亡保障を確保、変額部分については、特別勘定で運用し、さらにふやすことを目指すというものです。

保障重視コースに比べ、契約当初から保証される死亡保障額は少なくなりますが、その代わり、変額部分が運用に応じてふえる期待額部分が持てます。また、変額部分は、好きなときに解約や減額して、ご契約者ご自身が受け取ることもできます。

このあたり、相続に備えると同時に、いまのような金利が低い環境下では、運用による積立金額増加の期待感から、また、変額部分はいつでも使えるという安心感からもご支持いただいています。

介護関連のご要望やニーズは近年たいへん多くなっていますが、この「ウェルスデザイン」は、介護保障と資産形成機能を兼ね備えた保険として、今年2月の発売以来、人気の商品となっています。

——一時払いの外貨建て保険のあと2つは、「レグルスIV」「サンガーデンEX」ですね。こちらはどんな状況ですか。

稻木 「レグルスIV」は、銀行窓販では主に「三大陸」という名前で発売しているものです。契約時に適用された利率が満期まで変わらない定額の年金商品で、着実に資産をふやして使いたいというお客様にお選びいただけています。

また、「サンガーデンEX」は、終身保険ですが、定期支払金を毎年受け取ることができます。

が、今だと外貨建て一時払保険料が、契約の時期に応じて異なります。

を拝見すると、一時払いが4商品、平准払いが2商品という構成になっています。商品戦略的には、やはり一時払いが中心になっていると考えてよろしいですか。

稻木 特に金融機関チャネルのお客様の場合、中心となるのは、退職世代以降の高齢のお客様です。そしてそうしたお客様の老後資金や介護、相続などの課題に解決策をご提示し、しっかりとサポートさせていただくことが私たちの大きな役割だと考えています。

一時払いの外貨建て保険のうを拝見すると、一時払いが4商品、平准払いが2商品という構成になっています。商品戦略的には、やはり一時払いが中心になっていると考えてよろしいですか。

稻木 特に金融機関チャネルのお客様の場合、中心となるのは、退職世代以降の高齢のお客様です。そしてそうしたお客様の老後資金や介護、相続などの課題に解決策をご提示し、しっかりとサポートさせていただくことが私たちの大きな役割だと考えています。

ただ、お客様の老後を豊かで、明るいものにするには、多様化するお客様のニーズに様々な商品でおこたえしていくことが必要です。当社には平准払い商品では「ドルスマートS」などの商品があり、お客様の多様なニーズにおこたえていきたいと考えています。

まだ、お客様の老後を豊かで、明るいものにするには、多様化するお客様のニーズに様々な商品でおこたえしていくことが必要です。当社には平准払い商品では「ドルスマートS」などの商品があり、お客様の多様なニーズにおこたえしていくことを考えていました。

今年2月に 介護保障付商品を発売

——もう一つの「ウェルスデザイン」というのはどんな商品ですか。

稻木 こちらは、資産をふやしながら介護に備える機能が付いた商品です。被保険者が、ご加入後初めて要介護2以上と認定されたときには、外貨ベースで一時払保険料以上の介護保険金を受け取ることができます。

介護保険金の金額は、契約から3年間は積立金が解約返戻金のい