

特集

気付く！ 正す！ 取引先の粉飾決算

定性面を踏まえた見抜き方& 発見後の改善提案

取引先の心情に寄り添い 一步踏み込んだ改善に努めよう	8
決算書を見る前に押さえておきたい これだけ覚える！粉飾決算の基礎知識	10
粉飾対策のはじめの一步！ 取引先が業績不振に陥っている兆候をつかもう	14
実践 取引先の決算書から粉飾をどのように見抜くのか	16
支援のスタート地点！ 粉飾決算を見抜いたらどう対応すればよいか	28

特別レポート

①地域内事業承継を支援する インクグローウの「事業引継ぎ.net」	50
②H.I.S.Impact Financeが取り組む 決済代行サービスによる中小企業支援	66

取材企画

窓口対応レポート 笑顔でおもてなし 茨城県信用組合本店営業部 渡邊真由美さん	38
---	----

短期集中連載

アプローチの精度を高める CRMの活用ノウハウ 【第3回】データから抽出した新規・個人顧客へのアプローチ	62
---	----

連載

キンダイ営業推進シリーズ

次の一手がわかる！ 法人融資の効果的なススメ方 自行車との関係が希薄な 優良企業と取引深耕を 図るにはどうすればいいの？	40
お客様・業者の信頼をつかむ！ 住宅ローンプラスワン対応 障がいを持つお客様から 相談を受けたらどう対応する？	42
顧客本位を実現する 投資信託の提案・アドバイス 新興国ファンドを 案内する際のポイントは？	44
業績アップに欠かせない チームの団結力向上講座(預かり資産獲得編) 推進担当者のマネジメント法	46

毎号連載

市場を読み解く！数字のキーワード 16日 日本の2020年の祝日数	3
金融界最新インフォ(法改正対応編) 資産形成アドバイスに影響を与える 在職老齢年金制度の見直し	4
ファイナンシャルボイス 社会的要請に応えるため 「リスクオーナーシップ」に 取り組める環境を作るべきだ	36
業種別に見る 商流の動向把握！ 清酒製造業(前編)	48
業務カイゼンにつながる！ 営業店の「生産性向上」ゼミナール 効率的な「報連相」の実施	82
これだけ理解しよう！ 日経新聞マーケット記事の読み方 不況下でも株高という 状況はなぜ起きるの？	84

15日号連載

知っておきたい 信託・家族信託ポイントマスター 不動産の共有問題と家族信託	56
経営者目線で「考える」「伝える」資金繰り 入出金の予定・口座の動きから 把握する資金繰り	59
すぐに使えるドアノックツール！ 経営アシスト情報活用術 担当者が稟議申請書に 書き込む内容	70
施行日までに徹底理解！ 債権法改正で変わる保証の取扱い 履行の請求の相対効化と 保証と物上保証との関係	72
ダイバーシティ・ 働き方改革時代のお悩み処方箋 企業の積極的な取組みを アピールする良い方法は？	74
業績は支店長の腕次第！ 第3原則 「お客様第一主義に徹する」その①	76
現場の悩みの本質に迫る！ 経済学で考える中小企業金融 日本のメインバンク・システム②	78
知ってトクする！知らなきゃソンする！ 社会保険の情報 iDeCoのメリットを改めて伝える	80

マンガ

ハートのたすき 笑顔をつなぐ相続対応のススメ 相続時精算課税制度の活用 に適したケースが分かりますか？	86
--	----

