## 近代セールス

2024 **1.15** No.1434

## 特集

## 2024年以降どうなる? 運用環境の変化と 投資信託のアドバイス

判断材料の提供と説明ノウハウ

市場変化をシナリオでとらえ適切な判断材料を提供しよう	7
基礎からおさらい! マーケットの基本構造と予測の見方	{
2024年はどうなる? マーケットの変動要因と今後予想される動き······ ▶2024年の日本株は··· ▶2024年の米国株は··· ▶2024年の新興国株は··· ▶2024年の為替市場は···	12
マンガで理解! インフレ・円安時の運用の基本はこう説明しよう	18
フォローも重要! 変動要因を切り口にした見直し提案のコツ ····································	20
<sup>取材企画</sup> <b>渉外活動のトップランナー</b> 栃木銀行陽南支店 森戸大樹さん	30
特別レポート 琉球銀行による地域全体のキャッシュレス推進の取組み 銀行の強みを生かした加盟店業務で 地域のキャッシュレス化をリード	52
特別企画 プログレスレポートにみる 人的資本経営のポイントと金融機関の課題	

<ul><li>■市場を読み解く!数字のキーワード</li><li>161%</li><li>中国のスマホ出荷台数の</li><li>前年同月比 ····································</li></ul>
着眼点はココ!決算書から見抜く 中小企業の業況悪化シグナル 照明機器販売業I社の決算書 33
成果が上がる! 住宅ローン営業の進め方 キャッシュフロー表の作成と 返済計画の検討①36
マンガで理解!営業店行職員のための コンプライアンス養成講座 副業のルールと心構え 38
■ 事例で確認 FP6分野別 ■ お客様のお悩み解消アドバイス  経営者の認知症等対策 (ライフ・リタイア)
<ul><li>段取りで説得力を高める!</li><li>通る融資稟議の作り方</li><li>案件の取組姿勢が</li><li>稟議決裁を左右する場合 42</li></ul>
<ul><li>社長のやる気と知恵を引き出す</li><li>□ コーチング術</li><li>行動計画を立てて実行させる対話法</li><li>~「一貫性の法則」の利用</li></ul>
経営者保証改革プログラム・改正監督指針に対応! 担保・保証の基礎実務 経営者保証 48
■ 全国の財務局からレポート! 「事業者支援態勢構築プロジェクト」 九州財務局

<ul><li>■ニュースの深層</li><li>新NISA口座の獲得を巡り</li><li>攻勢を強めるネット証券 ************************************</li></ul>
■ 全国のBiz発信! ■ 取引先の売上アップ好事例 Himi-Biz 覚悟ある夫婦の事業承継に伴走 74
<ul><li>■ファイナンシャル・ボイス</li><li>トップダウンで本部が</li><li>思考停止に陥る中</li><li>営業店は顧客本位の姿勢を持とう 78</li></ul>
<ul><li>■オピニオン</li><li>個人事業や零細企業の</li><li>オーナー自身のライフプランも</li><li>含めた経営改善支援を ************************************</li></ul>
連載マンガ
■ 気づきで築く! ■ リテール営業のアプローチ 連携プレーでお客様の ニーズに気づこう



表紙デザイン/松田陽

デザイン協力/株式会社アド・ティーエフ、井上亮、百瀬智恵(DeHAMA)、松田陽、与儀勝美イラスト・マンガ/うのとおる、円茂竹縄、木野本由美、ササキシンヤ、階戸シナ、波木博信、湯沢としひと